

「コロナ禍や歴史的低金利など激動の生保業界。 今求められる事業保険の販売手法とは」

講師：株式会社サンワ商会 代表取締役 長手 幹雄 様

コロナ禍を踏まえ保障をお客様にどのよう
にお伝えするのか？

低金利下における保険を活用した運用方
法とは？

これからの法人保険販売にお役に立つ内
容になります。



【講師プロフィール】

兵庫県 神戸市生まれ
某国内大手生保の支部長として、全国優秀支部表彰を3年連続受賞
(うち1回は全国NO. 1の社長賞)

7年前、父が経営する東京海上日動専門保険代理店である「株式会社サンワ商会」代表取締役に就任
以後、年間優績表彰制度コンベンションの生保部門では7年連続の最優秀表彰を受賞する
2019年度の累計業績は、実動5名で 生保AAP3億円(内、マーケットリンクAAP1億円)
(クロスチャネルコンベンションで2017年度から2年連続全国No1) 損保一般種目4.2億円

日時 : **2020年8月27日 (木) 15:00~17:00**

参加費 : **無料**

定員 : **400名 (先着順とさせていただきます)**

締切 : **8月21日 (金)**

その他 : **Z o o mによるW e bセミナー**

*事前にZ o o mの導入が必要となります。

お申し込みはこちら



本セミナーに関してのお問合せ

東京海上日動あんしん生命大阪南生保支社 電話 06-6203-0850