



TOKIO MARINE
NICHIDO

代理店経営者の皆様

東京海上日動火災保険株式会社
群馬支店長 三原 二郎

代理店における生保販売に関するセミナー開催のご案内

拝啓 貴社ますますご隆盛のこととお慶び申し上げます。弊社業務に関しましては、毎々格別のお引き立てを賜り、厚く御礼申し上げます。

さて、損害保険業界は、ビックモーター、保険調整問題等、今日的に厳しい環境に立たされており、品質を保ち、お客様本位の営業をしていく重要性を再認識しているところでございます。

このような環境下において、お客様に安心をお届けし、お守りし続けるためには強い経営基盤が必要であり、基盤を更に強固にするための資力を生み出すには収益性の高い生命保険商品を活用することが非常に重要です。生命保険販売による基盤強化を長年にわたり実践しておられる代理店様を参考にしていただくことで、皆様の経営の一助になれば幸いと考え、昨年度の内容に加え、より具体的な生命保険販売についてのセミナーを開催することと致しました。

つきましては、ご多用中のところ誠に恐縮ではございますが、奮ってご出席賜りたくお願い申し上げます。
敬 具

記

1. 日時 : 2023年11月6日(月) 13:30~15:30
2. 対象 : 代理店の経営者様ならびに役員・募集人の皆様
3. 内容 : 『代理店における生保販売ならびに収益の重要性について』
~マーケットリンク・法人プレカケを活用した代理店経営~
4. 講師 : 株式会社サンワ商会 代表取締役 長手 幹雄 様



講師:株式会社サンワ商会
代表取締役 長手 幹雄 様

<略歴>

兵庫県神戸市生まれ。某国内大手生保の支部長として全国優秀支部表彰を3年連続受賞(うち1回は全国No.1の社長賞)。2013年、父が経営する株式会社サンワ商会の代表取締役に就任。以後、年間優績表彰制度コンベンションの生保部門では10年連続の最優秀表彰(AAP1億円超)を受賞。特にクロスセルスの強化に取り組んでおられ、生命保険販売において次世代を担うリーダーとして高い注目が注がれている若手代理店経営者。

<代理店概要>

従業員18名、22年度 一般種目555百万(前年比118%) 生保AAP259百万(前年比126%)
(18年度は生保AAP460百万円)

5. 会場 : 前橋センタービル16階会議室
前橋市本町2-13-11
6. お申込方法 : 弊社担当社員に参加の旨お伝え頂くか、下記QRコードからエントリー下さい。



7. お申込〆切 : 2023年10月27日(金)

以 上

To Be a Good Company