

東京海上日動あんしん生命保険(株) オープンセミナー
2017年度 生命保険販売 全国NO. 1!
法人プレカケ 販売手法 勉強会

～神戸発! 全国で問合せ殺到のセミナーが遂に三重で開催～

概 要

日時	2018年1月17日(水) 14:00開場 14:30～14:45 開講挨拶・情報提供 15:00～16:15 オープンセミナー(質疑応答10～15分含) 16:15～16:15
会場	じばさん三重 6階
アクセス	〒510-0075 四日市市安島1丁目3番18号 会場には駐車場はございません。 (誠に恐縮ですが駐車場料金・交通費はご出席者様のご負担となります)
参加費	無料
内容	<p>1. テーマ</p> <p>「誰でも即実践できる 法人プレカケ販売手法」</p> <p><このセミナーで学び・実践できること> (1) 中小企業・オーナー法人へのプレカケ販売 (2) 法人マーケットの拡大手法</p> <p>2. 講師プロフィール</p> <p>長手 幹雄(ながて みきお) 株式会社サンワ商会 代表取締役 兵庫県 神戸市生まれ、某国内大手生保の支部長として、 全国優秀支部表彰を3年連続受賞(うち1回は全国NO. 1の社長賞) 4年前に父が経営する東京海上日動 専業保険代理店である株式会社サンワ商会の 代表取締役として就任。以後、年間優績表彰制度 コンベンションの生保部門では 4年連続の最優秀表彰を受賞する。法人プレカケに取り組んだ今年度は、4月～11月のAAP実績 は31500万と全国NO. 1。実動5名で生保33000万 損保28000万とクロスセルスの 強化に取り組んでおり、特に生保販売において次世代を担うリーダーとして注目が高い経営者。</p> <div style="border: 1px solid black; border-radius: 15px; padding: 5px; display: inline-block; text-align: center;"> <p>即実践⇒ 結果が出る手法を 惜しみなく大公開</p> </div>  <p>講師: 株式会社サンワ商会 代表取締役 長手 幹雄 様</p>
定員	150名 (先着順)
申込方法	下記、参加申込欄にご氏名等記載の上、担当損保支社までお申込ください。

参加申込書

貴代理店名	参加者氏名
複数名でご参加頂く場合は、こちらに参加される方全員の氏名をご記入ください。	