

東京海上日動あんしん生命保険(株) オープンセミナー  
**2017年度 生命保険販売 全国NO. 1!**  
**法人プレカケ 販売手法 勉強会**

～神戸発! 全国で問合せ殺到のセミナーが遂に三重で開催～

概 要

|      |   |
|------|---|
| 日時   | 2018年1月17日(水) 14:00開場<br>14:30～14:45 開講挨拶・情報提供<br>15:00～16:15 オープンセミナー(質疑応答10～15分含)<br>16:15～16:15  |
| 会場   | じばさん三重 6階   |
| アクセス | 〒510-0075<br>四日市市安島1丁目3番18号 会場には駐車場はございません。<br>(誠に恐縮ですが駐車場料金・交通費はご出席者様のご負担となります)  |
| 参加費  | 無料  |
| 内容   | <p>1. テーマ</p> <p><b>「誰でも即実践できる<br/>法人プレカケ販売手法」</b></p> <p>&lt;このセミナーで学び・実践できること&gt;<br/> (1) 中小企業・オーナー法人へのプレカケ販売<br/> (2) 法人マーケットの拡大手法</p> <p>2. 講師プロフィール</p> <p>長手 幹雄(ながて みきお)<br/> 株式会社サンワ商会 代表取締役<br/> 兵庫県 神戸市生まれ、某国内大手生保の支部長として、<br/> 全国優秀支部表彰を3年連続受賞(うち1回は全国NO. 1の社長賞)<br/> 4年前に父が経営する東京海上日動 専業保険代理店である株式会社サンワ商会の<br/> 代表取締役として就任。以後、年間優績表彰制度 コンベンションの生保部門では<br/> 4年連続の最優秀表彰を受賞する。法人プレカケに取り組んだ今年度は、4月～11月のAAP実績<br/> は31500万と全国NO. 1。実動5名で生保33000万 損保28000万とクロスセルスの<br/> 強化に取り組んでおり、特に生保販売において次世代を担うリーダーとして注目が高い経営者。</p> <div style="border: 1px solid black; border-radius: 15px; padding: 5px; display: inline-block; text-align: center;"> <p>即実践⇒<br/>結果が出る手法を<br/>惜しみなく大公開</p> </div>  <p>講師: 株式会社サンワ商会<br/>代表取締役 長手 幹雄 様</p> |
| 定員   | 150名 (先着順)  |
| 申込方法 | 下記、参加申込欄にご氏名等記載の上、担当損保支社までお申込ください。  |

参加申込書

|                                       |       |
|---------------------------------------|-------|
| 貴代理店名                                 | 参加者氏名 |
| 複数名でご参加頂く場合は、こちらに参加される方全員の氏名をご記入ください。 |       |