



代理店における生保販売に関するセミナー開催のご案内

拝啓 貴社ますますご隆盛のこととお慶び申し上げます。弊社業務に関しましては、毎々格別のお引き立てを賜り、厚く御礼申し上げます。

さて、近年、損害保険業界は頻発する大規模な自然災害、少子化に伴うマーケットの縮小、コロナ禍によって加速したデジタル活用の浸透、そして異業種からの保険代理店業への参入等、代理店の皆様を取り巻く環境は激変しており、正に大きな転換期に差しかかっていると思われま

す。このような環境下において、お客様に安心をお届けし、お守りし続けるためには強い経営基盤が必要であり、基盤を更に強固にするための資力を生み出すには収益性の高い生命保険商品を活用することが非常に重要です。生命保険販売による基盤強化を長年にわたり実践しておられる代理店様を参考にしていただくことで、皆様の経営の一助になれば幸いと考え、下記の通りセミナーを開催することと致しました。

つきましては、ご多用中のところ誠に恐縮ではございますが、奮ってご出席賜りたくお願い申し上げます。

敬 具

記

1. 日時 : 2022年6月30日(木) 15:00~17:00
2. 対象 : 専業代理店の店主・所属募集人の皆様
3. 内容 : 『代理店における生保販売ならびに収益の重要性について』
~マーケットリンク・法人プレカケを活用した代理店経営~
4. 講師 : 株式会社サンワ商会 代表取締役 長手 幹雄 様
5. 会場 : シーノ大宮サウスウィング3階会議室 (さいたま市大宮区桜木町1-10-17)
6. お申込方法 : 右記QRコードからエントリー下さい。(定員80名)
7. お申込〆切 : 2022年6月17日(金)
8. お問合せ先 : 東京海上日動火災保険(株) 埼玉中央支店 業務グループ 吉田 (048-650-8321)



講師:株式会社サンワ商会
代表取締役 長手 幹雄 様



以 上